



# Diplomerad Sälj- & Affärsskola

En komplett sälj- och affärsskola i 7 steg - framtagen av GREAT GROUP i samverkan med, PwC, Advokatfirman Glimstedt, We Change Consulting, Östsvenska Handelskammaren och Handelskammaren i Jönköpings län.

En gedigen och nyframtagen grundutbildning/uppdateringsutbildning för modernt säljarbete.

Utbildningen sker i Handelskammarens/Kammarforums lokaler i Norrköping, Linköping eller Handelskammaren i Jönköping, en dag per månad.

En perfekt grund för att bli framgångsrik inom försäljning  
- som diplomerade säljare!

  
GREAT GROUP



## Sälj- & Affärsskolan är...

En komplett sälj- och affärsskola i 7 steg – framtagen av GREAT GROUP i samverkan med, PwC, Advokatfirman Glimstedt, We Change Consulting, Östsvenska Handelskammaren och Handelskammaren Jönköpings län.

En perfekt grund för att bli framgångsrik inom försäljning - som diplomerade säljare. Vår ambition är att du dessutom ska **få inspiration och bygga nya kontakter och nätverk** i gruppen, där alla är där av en och samma anledning, att utvecklas inom sälj.

## För vem är utbildningen?

Utbildningen är avsedd för dig som vill **utvecklas till nästa nivå inom försäljning**. Du kanske redan är säljare men känner att du behöver mer kunskap för att ta nästa steg. Du kan vara ny i säljyrket eller kan du komma från annan yrkesroll som tekniker, projektledare eller konsult. Du har bestämt dig för att du vill utvecklas inom försäljning, för att utvecklas i din roll eller t.o.m ta steget över som säljare.

Målet är att alla ska få en bra grund för att **bli framgångsrik inom försäljning - som diplomerade säljare!**

## Ingående kursdelar

- 12 punkter för lyckad försäljning
- Digital marknadsföring, Sociala medier
- Sälja med färger
- Säljplanering och uppföljning
- Affärsjuridik för säljare
- Säljekonomi
- Great Leadership

## Stöd och coaching

Under utbildningen har du tillgång till stöd och coaching i din roll som säljare.

## Kurslokal

Östsvenska Handelskammaren, Kammarforum Norrköping + Linköping, Handelskammaren i Jönköping

## Ytterligare information & anmälan

Cecilia Sandqvist -46 706-610 76 00

Mikael Weléen +46 706-10 70 10

Mattias Wahlberg +46 706 10 72 71



### Mikael Weléen

VD i GREAT GROUP, Har arbetat i mer än 35 år som entreprenör och företagsledare. Brinner för sälj- och marknadsutveckling. Sitter i ledningsgruppen för Affärshögskolan i Linköping.



### Philip Åberg

I Philip Åbergs yrkesroll som revisor har han stenkoll på allt som berör affärsekonomi och är duktig på att förklara för oss dödliga hur det faktiskt funkar. och rapportering.



### Cissi Sandqvist

Utbildningsansvarig på Great Group. Toppsäljare och försäljningschef som gjort mer än 9000 kundbesök under sin tid som säljare på Canon. Cissi drivs av att utbilda och coacha säljare att göra bra affärer. Inspiration, energi och glädje är Cissis ledstjärnor.



### Magdalena Green

Det vår digitala strateg Magdalena Green inte kan om vår nya värld är inte värt att veta. Hon har stenkoll på alla trender och hur vi ska jobba för att hänga med. Allt från proffsiga kundkartläggningar, beteende på sociala medier, till förändringsarbete som fungerar delar hon med sig av.



### Frida Mattson

Verksam i Norrköping Har arbetat framförallt med kommersiella avtal, tvistelösning och arbetsrätt samt det högaktuella ämnet dataskyddsförordningen (GDPR). Frida har tidigare erfarenhet från en av Sveriges största affärsjuridiska advokatbyråer.



### Mattias Wahlberg

Mattias har en bred bakgrund inom försäljning, ekonomi och ledarskap från flera olika konsultbolag. Drivs av att utveckla och se helheten i verksamhetsutvecklingen med försäljning som tyngdpunkt.



### Åsa Kock

Advokaten Åsa Kock har i mer än tio år arbetat med olika typer av tvister och avtal gentemot såväl juridiska som fysiska personer.

## DETTA ÄR VÅRA UTBILDARE



UTBILDNING



GREAT GROUP